



組合だより

東京管工機材商業協同組合

スローガン

1. 適正利潤の確保
1. 取引改善の徹底
1. 工・製・販の協調
1. 組合認識の高揚
1. 環境保全の推進



年頭所感

東京管工機材商業協同組合
理事長 橋本 政昭

平成 28 年の年頭にあたり謹んで新年のご挨拶を申し上げます。

皆様におかれましてはお気持ちも新たに良いお年をお迎えのことと心よりお慶び申し上げます。

さて、昨年を顧みますと景気は輸出・鉱工業生産は弱含みでしたが個人消費は底堅く推移し雇用情勢の改善、企業収益の改善等穏やかな回復基調が続きました。アメリカの金融政策が正常化に向かう中、中国を始めとするアジア新興国等の景気が下振れし日本の景気も下押しされるリスクを抱える等先行きに不透明感が漂う 1 年でありました。

今後は、2020 年オリンピックの東京開催に伴う具体的経済活動がよいよ本格化して参ります。

当業界にあっても、政府が今後の成長分野として掲げる「環境・エネルギー」「健康・快適」「安全・安心」「RF・中古住宅流通推進」「グローバル化」「地域の活性化」は、まさに当組合が深くかかわる分野であり、「IT活用」を加えた『7つのみらい』について積極的に取り組んでいきたいと考えております。

当組合の昨年の活動を振り返りますと、7 月 28 日～30 日まで東京ビッグサイトにて第 47 回管工機材・設備総合展を開催しました。皆様のご協力により盛況裡に開催できましたことに改めて厚く御礼申し上げます。

従来からのテーマでありました財政の健全化につきまして、一昨年来から進めてきた経費削減努力等により一応の目途を付けることが出来ました。ま

た当業界の地位向上に向け 5 月 23 日の総会時に「管工機材の将来を考える研究会」を発足させ、昨年 3 回にわたり研究会を実施いたしました。また製販合同懇談会も半年に 1 回のペースで開催しております。

また平成 27 年春の勲章受章で当組合の小泉相談役が長年にわたる東京管工機材商業協同組合の活動にご尽力されたご功績に対し「旭日双光章」を受章されましたことは喜ばしい限りでございます。

本年は東京都水道局、東京都管工事工業協同組合、三多摩管工事組合の皆様と締結いたしました「災害協定」の具体的訓練活動等を通じ実効性を高めていくとともに 当組合と致しまして下記の 9 テーマに取り組んで参ります。

- ① 業界標準化への取組み
- ② 社員研修の継続
- ③ 青年部活動の支援
- ④ 工販・および製・販の連携
- ⑤ 官公庁、中小企業団体との連携強化
- ⑥ 業界関連団体との連携
- ⑦ 組合員の増強
- ⑧ 賛助会員の増強
- ⑨ その他の組合活動企画と実行

新年にあたり関係各位の一層のご指導・ご鞭撻をお願い申し上げますと共に組合員、賛助会員並びに関係業界・団体の皆様のご繁栄を祈念申し上げます。年頭のご挨拶といたします。

役員会報告

【12月3日理事会】

新年賀詞交歓会の式次第を決定

1月7日に東京ドームホテル地下1階「天空」で開催される新年賀詞交歓会の式次第を次の通り決定いたしました。

17:00 開場

17:30 開会

- ・理事長挨拶
- ・ご来賓挨拶
- ・ご来賓紹介
- ・祝電披露
- ・設備総合展ベストプレゼンテーション賞表彰
- ・乾杯

19:15 中締め

平成29年の新年賀詞交歓会日程等を決定

来年の新年賀詞交歓会の日時及び会場を下記の通り決定いたしました。

日時：1月11日（水）午後5時30分から

会場：東京ドームホテル

平成28年の通常総会日程等を決定

来年の通常総会の日時及び会場を下記の通り決定いたしました。

日時：5月23日（月）午後3時30分から

会場：明治記念館

「管工機材の将来を考える合同勉強会」開催決定

日時：3月3日（木）午後5時から

会場：ホテルグランドアーク半蔵門

賛助会員の脱退について(28年3月末日付)

三吉バルブ(株)



12月定例理事会

本部ニュース

債権管理研修会開催

11月11日（火）午後2時～5時まで松村ビルにおいて当組合主催の債権管理研修会が開催され、中堅社員・管理職等の組合員32名賛助会員19名が参加しました。講師に(株)松下電工創研の山本範雄氏を迎え、「営業マンの実戦的債権管理」をテーマに講義をいただきました。

講師の山本先生は松下電工(株)のご出身で、販売会社の役員として出向の経験をお持ちで、いろいろな修羅場を多くご経験されており、「営業マンの実戦的債権管理」をテーマとして分かりやすく講義をいただきました。受講者からアンケートを提出いただきましたが、9割以上の方が「営業に役立つ研修であった」との結果で、大変有意義な研修になりました。

講義に使用したテキストは山本先生がこれまでのご経験をもとに作成したもので、大変よくまとめられており営業マンに必須のことが網羅されておりますので、受講者の皆様は、大切に保管され、繰り返しお読みになることをお勧めします。

なお、この債権管理研修会は、ほぼ同じ内容で来年度も実施する予定です。是非ご参加ください。



講師 山本範雄先生

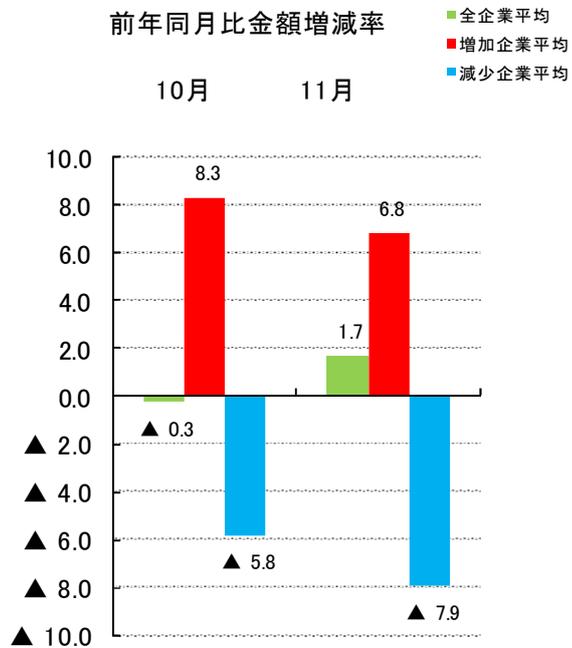
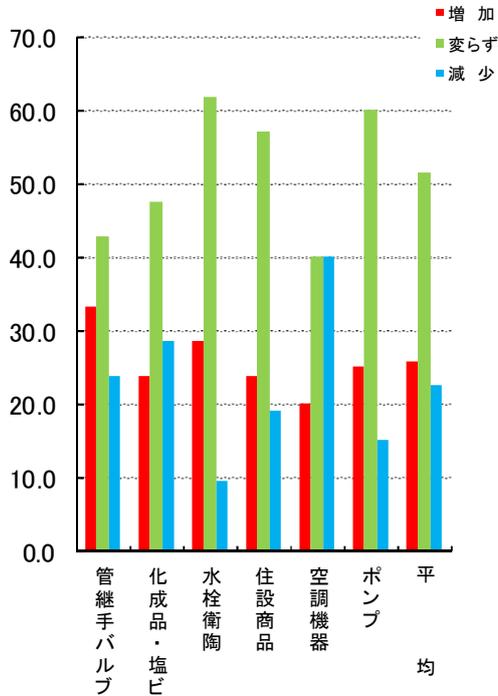
11月の景気動向

(2015年 11月)

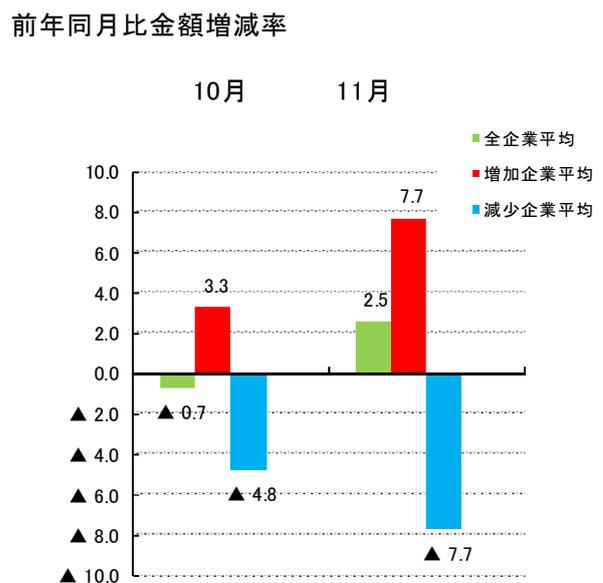
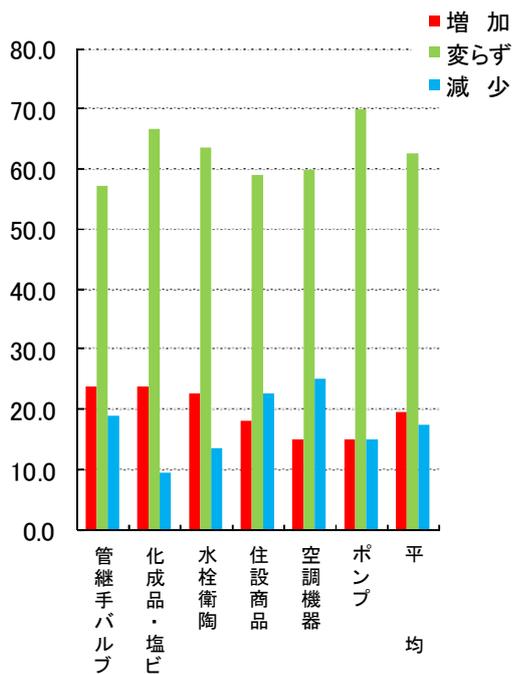
流通委員会

回収率 71.9%

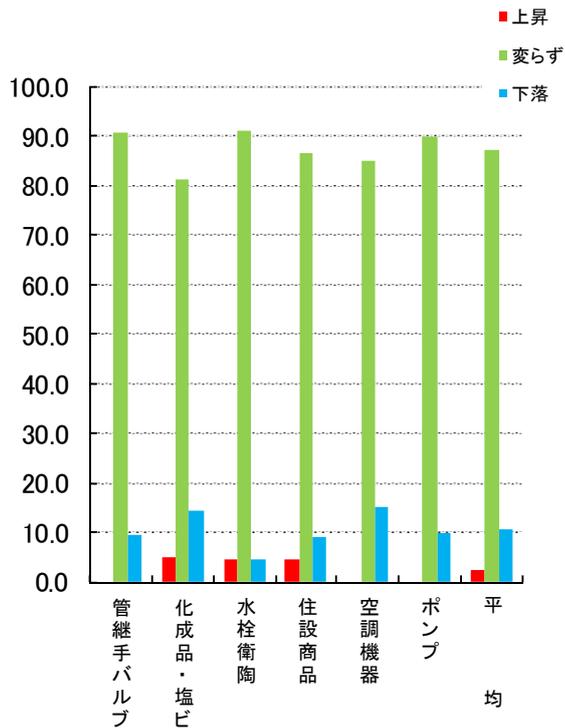
1. 11月の売上高(前年同月比)



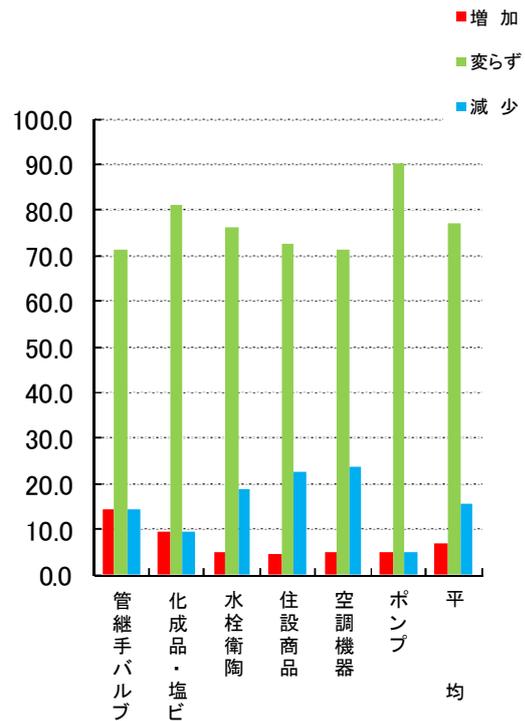
2. 11月の粗利益額(前年同月比)



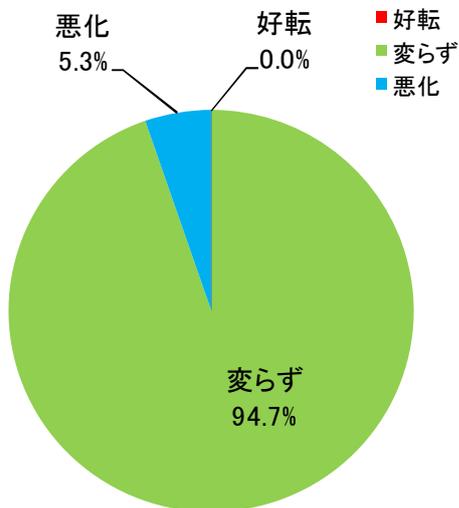
3. 11月の販売価格(前月比)



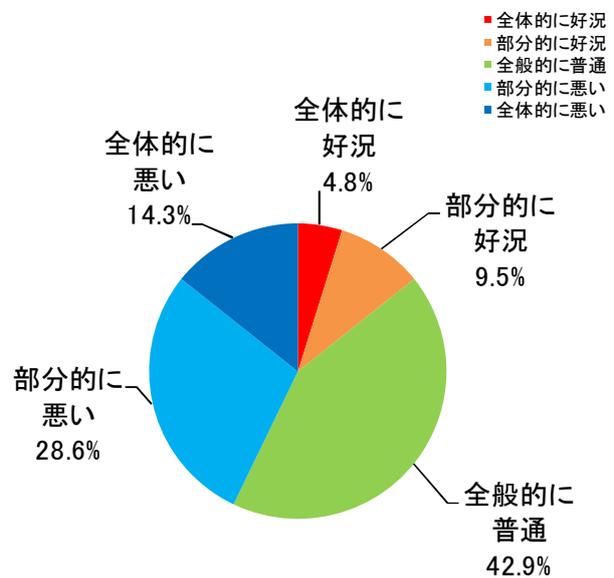
4. 11月の在庫増減状況(前月比)



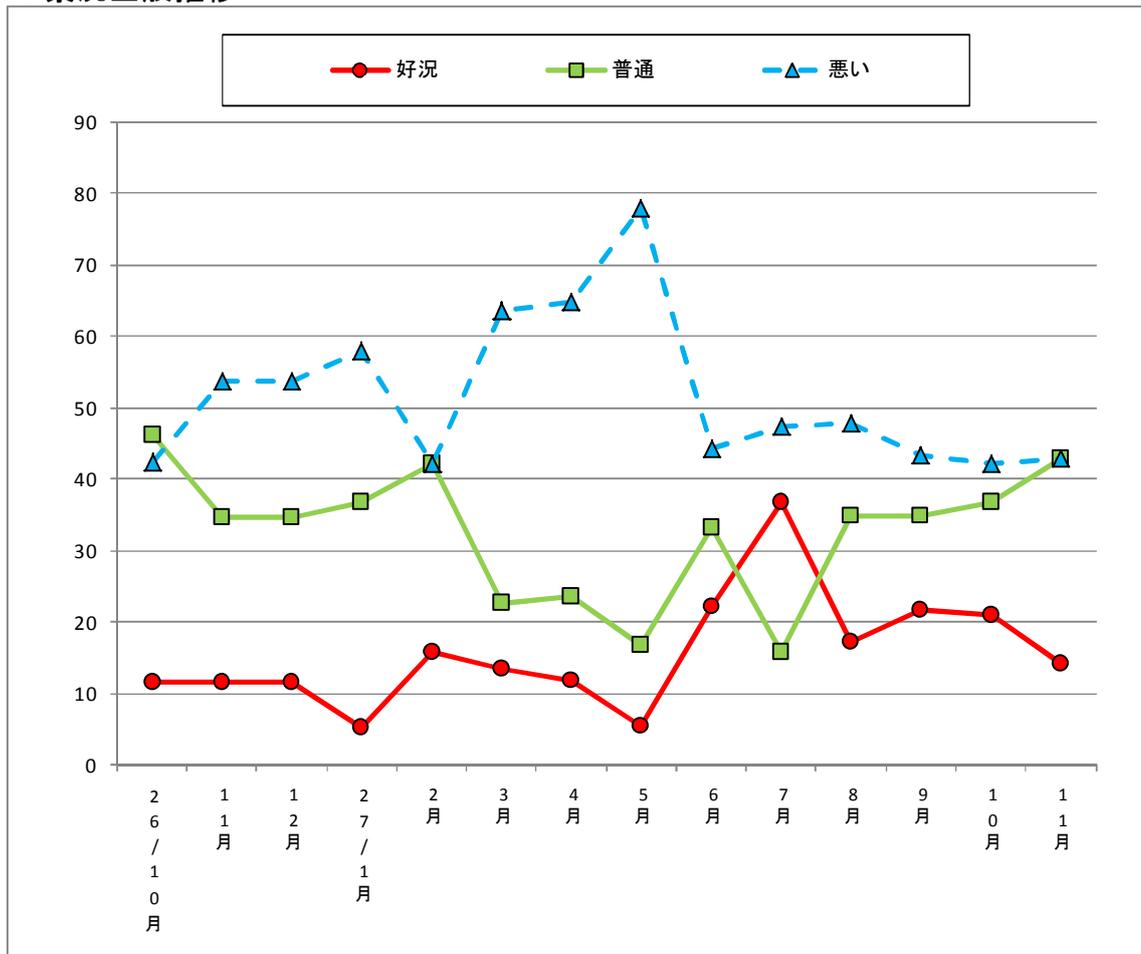
5. 10月に比べて11月の資金繰りは



6. 11月の全般的な景気状況は

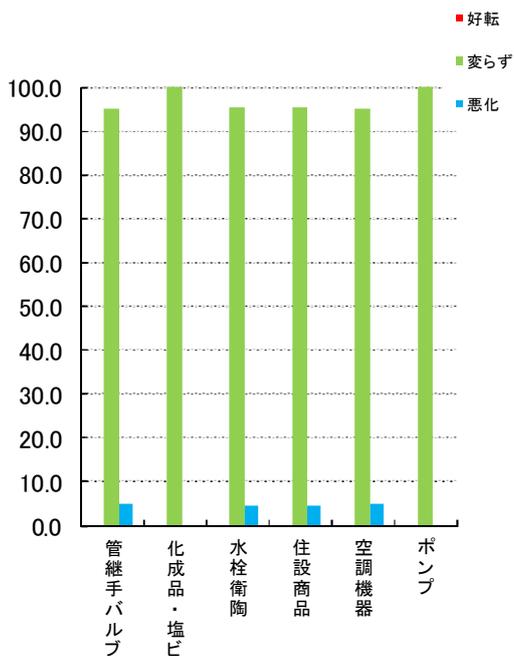


7. 景況全般推移



5段階の景況調査(全体的に好況、部分的に好況、普通、部分的に悪い、全体的に悪い)を3段階に集約(好況、普通、悪い)して傾向を捉えやすくしたもの。

8. 11月の回収条件(前月比)



9. 11月の支払条件(前月比)

